

Экономический эффект дентальной имплантации выполняемой с помощью компьютерной программы предоперационного планирования «Simplant»

Л.П. Юдин, П.С. Юдин, ООО «ЗД-Диагностика», г. Москва,
стоматологическая клиника «Карат», г. Новокузнецк

Часть 1. Мотивация пациентов

Представляемая компанией «ЗД-Диагностика» на российском стоматологическом рынке программа «Simplant», разработанная компанией Materialise Dental, Leven, Belgium около двадцати лет назад, занимает большую часть быстро растущего мирового рынка в указанной области. Относительно беспроблемное развитие дентальной имплантологии в течение многих лет и довольно долго существующий благополучный период, подтвержденный значительными успехами в этом направлении заканчивается и наступает время качественно другого подхода к дентальной имплантации, имплантации выполняемой с помощью компьютера. Немедленная нагрузка имплантатов и реставрация выполняемая одновременно во время операции является полезной и необходимой опцией этого современного подхода. Изложенные в настоящей статье некоторые результаты клинического опыта стали возможными, благодаря сотрудничеству стоматологической клиники «Карат», компаний «ЗД-Диагностика» и CAD-CAM центра «Мегастом», которым удалось в короткие сроки выстроить логистические схемы, успешно передавать, обрабатывать, хранить большие объемы цифровой информации и производить хирургические шаблоны и временные протезы по технологии Materialise для быстрой и эффективной реабилитации стоматологических пациентов с отсутствием зубов.

Врачи с многолетним опытом работы, оглядываясь на достижения в области стоматологии могут определенно заявить, что специальность переживает захватывающее количество технологических новаций. Тем не менее, по сравнению с другими областями медицины и человеческой деятельности стоматология значительно отстает в принятии и интеграции новых технологий на широкой основе. Почему в стоматологии недостаточно широко применяется новая и безусловно лучшая технология дентальной имплантации выполняемой с помощью ком-

пьютера? Прежде всего потому, что отсутствует обучение врачей современной технологии и информация об этом пациентов с целью повышения их мотивации.

В настоящей статье мы приводятся доказательства экономических и управленческих преимуществ управляемой дентальной имплантации как части цифровой стоматологии на опыте проведения более 150 операций дентальной имплантации с помощью специализированной программы планирования имплантологического лечения «Simplant». В первой части мы изложим опыт повышения мотивации пациентов, основываясь на демонстрации возможностей «Simplant». Установка имплантатов, управляемая компьютером, более точна, нежели ручная установка и достаточное число исследований проведенных в мире это убедительно показывают. При этом возможная установка имплантатов без обнажения кости (flap-less) уменьшает риск возникновения послеоперационного отека, боли, инфекции, других осложнений и создает больший комфорт для пациентов. Эффективность планирования имплантации и технологически простое лечение достигается за счет применения специальных инструментов для сверления и установки имплантатов в точно запланированное положение. Кроме того, имплантаты могут быть немедленно установлены вместо только что удаленных зубов с большей долей уверенности в успехе. Этот протокол, основанный на компьютерном 3D планировании, позволяет устанавливать имплантаты с помощью хирургического шаблона с опорой на слизистую оболочку (безлоскутная технология) и делает возможным использование несъемных

протезов по технологии Immediate Smile Bridge, замещая от 3 до 14 отсутствующих зубов подряд немедленно после хирургического вмешательства. Точность изготовления временного несъемного протеза предложенного компанией Materialise Dental (Leven, Belgium) находит в последнее время применение в практике врачей стоматологов Европы и США. «Immediate Smile Bridge» – название уникальной процедуры, посредством которой протез изготавливается на основании компьютерных данных по технологии CAD-CAM до операции установки имплантата, без традиционного оттиска. Имплантаты и протез устанавливаются одновременно во время одного единственного приема. Наконец, можно предвидеть и точно рассчитать стоимость лечения на основании протетически направленного плана и согласованного с пациентом лечения. Программа «Simplant» представляет логически обусловленный понятный и доступный любому врачу метод переноса данных виртуального предоперационного планирования в полость рта пациента, что гарантирует предсказуемый хирургический и, как следствие, протетический результат лечения. Очевидно чтобы считаться явным преимуществом технология управляемой компьютером дентальной имплантации должна решить, по крайней мере, три задачи:

1. Повышение эффективности дентальной имплантации по стоимости и по времени.
2. Повышенная точность по сравнению с другими методами.
3. Высокой предсказуемостью результатов.

Безусловно, эти преимущества могут и должны рассматриваться не только с точки зрения врача но и пациента, без согласия которого основанного на точной, правдивой и доступной его пониманию информации никакая операция невозможна. Имплантология сравнительно недавно стала частью медицинского и стоматологического лечения и пациенты вовсе не обязательно рассматривают дентальную имплантацию как стандарт лечения. Одной из причин является то, что многие стоматологи имеют пробелы в понимании всех нюансов дентальной имплантации и особенно в интегральных аспектах реставрационной стоматологии требующих коллегиального обсуждения и

принятия согласованного хирургом имплантологом, ортопедом и зубным техником решения, поэтому важен инструмент с помощью которого врачи приходят к согласию и сумеют объяснить пациенту в доступной и убедительной форме суть и особенности предстоящей ему процедуры лечения. К счастью, есть решения, которые делают понимание имплантологии проще, чем когда-либо для пациента. С помощью программы «Simplant» во время презентации плана пациенту врач показывает предсказуемость предстоящего лечения от начала и до его

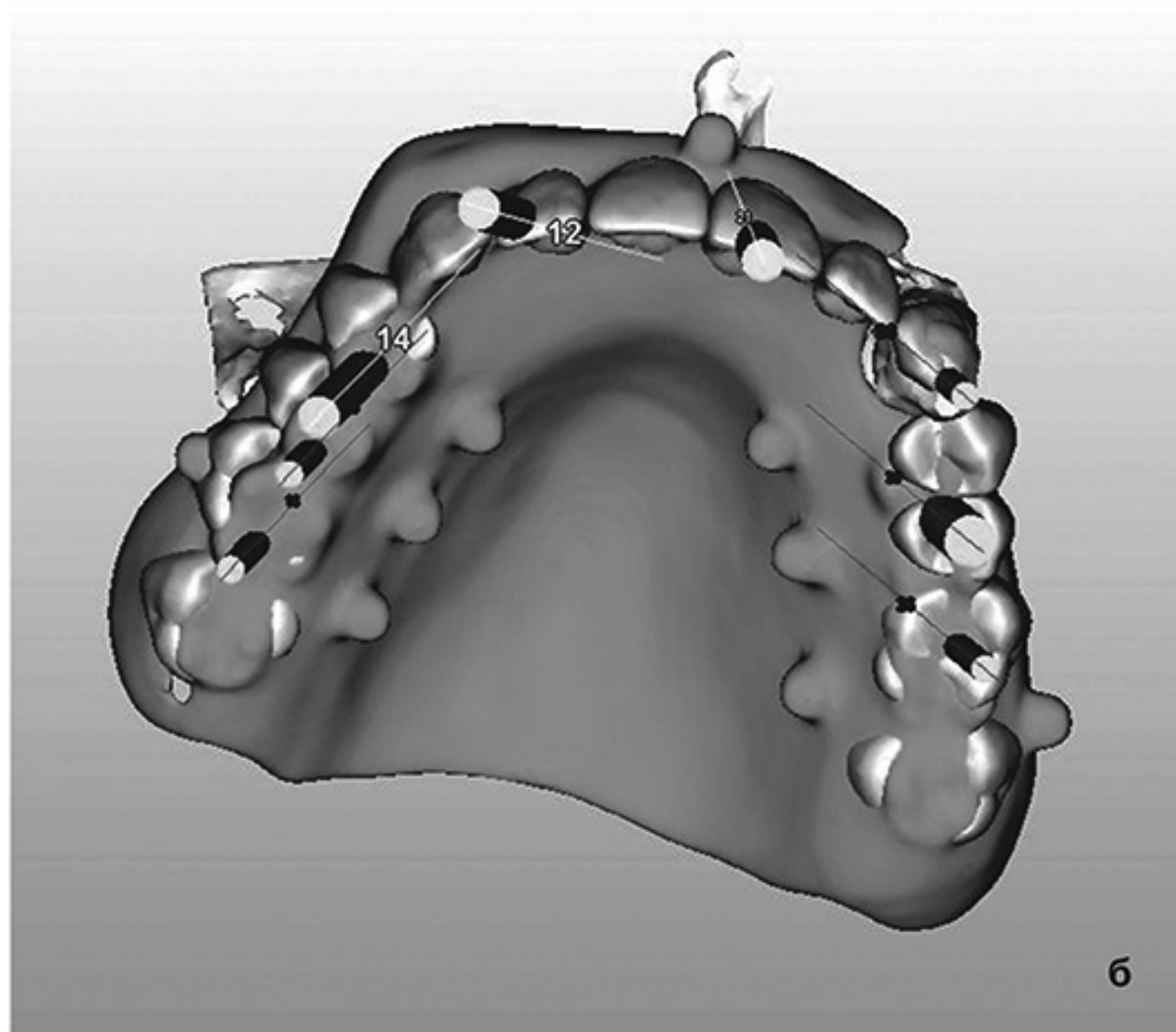
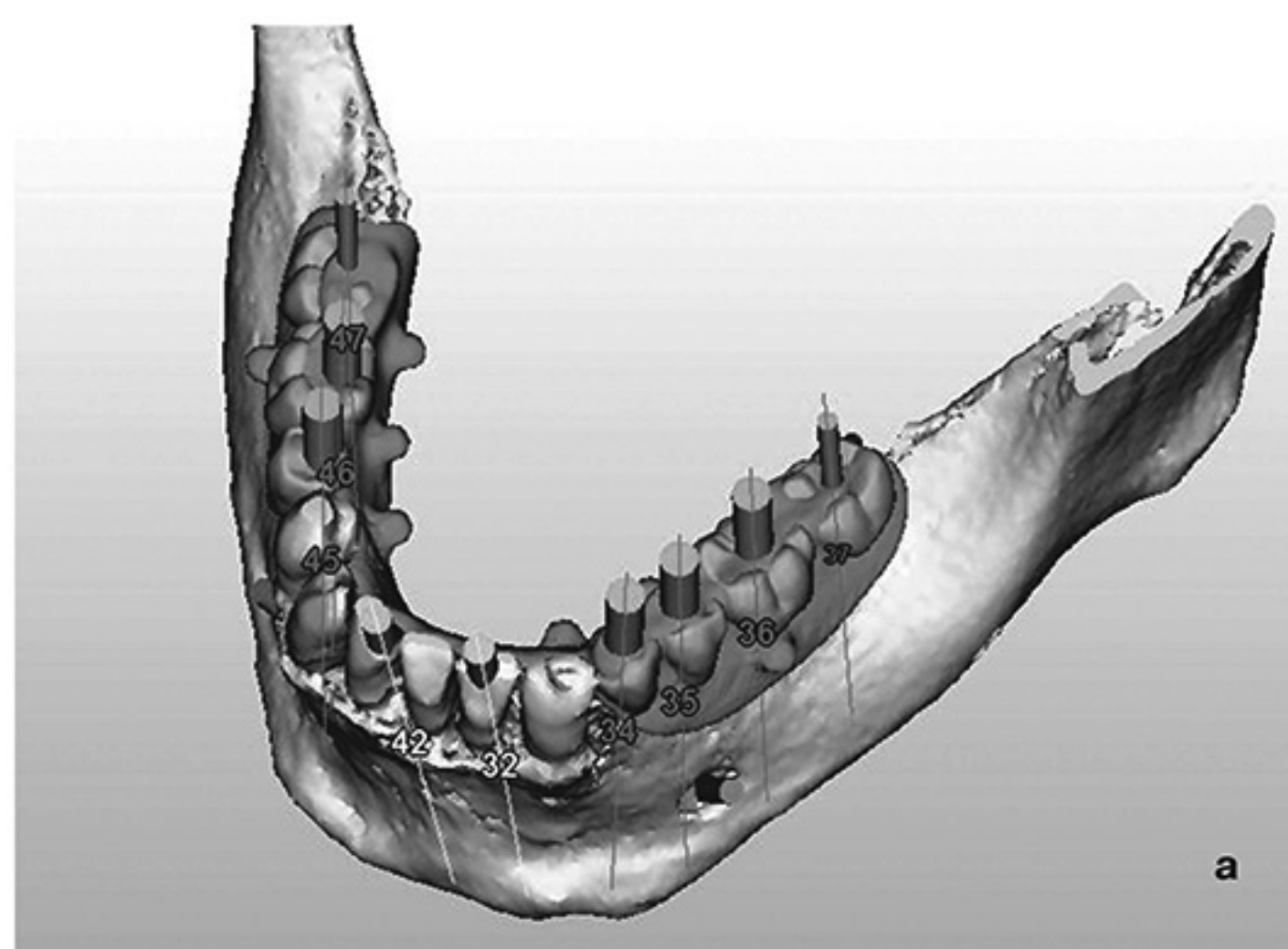


Рис.1. а, б. В ходе консультации с пациентом принято решение об одновременном удалении нижних фронтальных зубов, применением техники управляемой имплантации с помощью хирургических шаблонов (Surgery Guide) и концепцией немедленной реставрации (Immediate Smile Bridge), после удаления оставшихся зубов верхней челюсти и использования подобного протокола, верхняя челюсть будет реабилитирована примерно также



Я РЕКОМЕНДУЮ УПРАВЛЯЕМУЮ КОМПЬЮТЕРОМ ДЕНТАЛЬНУЮ ИМПЛАНТАЦИЮ

**БЕЗ РАЗРЕЗОВ!
БЕЗ БОЛИ!
100% ТОЧНО!**

ЮДИН ПАВЕЛ СЕМЕНОВИЧ
Директор клиники «Карат», профессор, д.м.н.,
научный руководитель
ООО «ЗД Диагностика» г. Москва

УПРАВЛЯЕМАЯ КОМПЬЮТЕРОМ ДЕНТАЛЬНАЯ ИМПЛАНТАЦИЯ



ДЛЯ ПЛАНИРОВАНИЯ ИМПЛАНТОЛОГИЧЕСКОГО ЛЕЧЕНИЯ ИСПОЛЬЗУЕТСЯ КОМПЬЮТЕРНАЯ ТОМОГРАФИЯ, ПОЗВОЛЯЮЩАЯ СОЗДАТЬ ТОЧНЫЕ МОДЕЛИ ЧЕЛЮСТЕЙ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ОПЕРАЦИИ

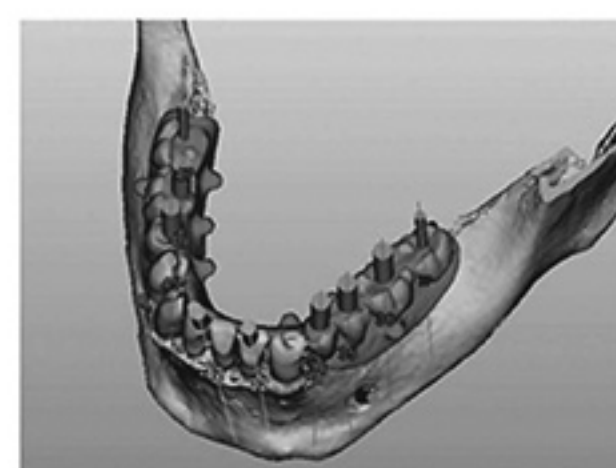
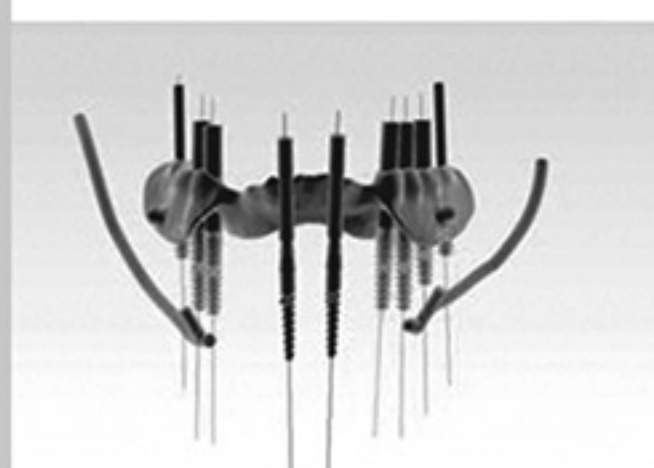
ВАЖНЕЙШАЯ ПРОБЛЕМА В ДЕНТАЛЬНОЙ ИМПЛАНТАЦИИ - ОТСУТСТВИЕ АДЕКВАТНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ИМПЛАНТАЦИИ.



ИМЕННО, ПОЭТОМУ, СЕГОДНЯШНЯЯ СИТУАЦИЯ В ДЕНТАЛЬНОЙ ИМПЛАНТАЦИИ НАПОМИНАЕТ «МЕТАНИЕ ДРОТИКОВ»



В КЛИНИКЕ «КАРАТ» ВСЕ ОПЕРАЦИИ ДЕНТАЛЬНОЙ ИМПЛАНТАЦИИ ВЫПОЛНЯЮТСЯ С ПОМОЩЬЮ ХИРУРГИЧЕСКИХ ШАБЛОНОВ СЛЕДУЯ ЗАДАННОМУ АЛГОРИТМУ



ЧТО ДЕЛАТЬ ПАЦИЕНТУ?

ВО-ПЕРВЫХ, ПОПЫТАТЬСЯ ПОНЯТЬ ПЛАН СВОЕГО ЛЕЧЕНИЯ.

ВО-ВТОРЫХ, ВНИМАТЕЛЬНО ПОЧИТАТЬ ДОГОВОР ОБ ОКАЗАНИИ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ, ОСОБЕННО РАЗДЕЛ "ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН".

В-ТРЕТЬИХ, НЕ БОЙТЕСЬ ЗАДАВАТЬ ВРАЧУ ВОПРОСЫ. АДЕКВАТНЫЙ ВРАЧ ВАС ПОЙМЕТ, А НЕАДЕКВАТНЫЙ ВАМ НЕ НУЖЕН.

ЧТО ДЕЛАТЬ ПАЦИЕНТУ?

В-ЧЕТВЕРТЫХ, ОБСУДИТЬ ДОКУМЕНТИРОВАННЫЙ И ПОНЯТНЫЙ ВАМ ПЛАН ЛЕЧЕНИЯ, БЕЗ ВАШЕГО УТВЕРЖДЕНИЯ ВРАЧ НЕ ИМЕЕТ ПРАВА ПРИСТУПАТЬ К ЛЕЧЕНИЮ.

В-ПЯТЫХ, ВЫ МОЖЕТЕ ОБСУЖДАТЬ И КОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ С ДРУГИМИ СПЕЦИАЛИСТАМИ НЕ СТАВЯ ВАШЕГО ВРАЧА В ИЗВЕСТНОСТЬ. ВЫ ВПРАВЕ ОТКАЗАТЬСЯ ОТ ИМПЛАНТАЦИИ, ЕСЛИ НЕ ПОЛУЧИЛИ ОТ ДОКТОРА ОБЪЯСНЕНИЯ ПЛАНА, ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТИ И ЦЕНЫ ЛЕЧЕНИЯ.

ТОЧНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН, ПРОСТО, КАК...



БЛАГОДАРЯ ЭТОМУ МЕТОДУ ПАЦИЕНТ ПОЛУЧАЕТ ТОЧНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН ДО НАЧАЛА ЛЕЧЕНИЯ С ВОЗМОЖНОЙ РАССРОЧКОЙ И ИНДИВИДУАЛЬНЫМ ГРАФИКОМ ОПЛАТЫ

ТОЧНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН, ПРОСТО, КАК...



БЛАГОДАРЯ ЭТОМУ МЕТОДУ ПАЦИЕНТ ПОЛУЧАЕТ ТОЧНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН ДО НАЧАЛА ЛЕЧЕНИЯ С ВОЗМОЖНОЙ РАССРОЧКОЙ И ИНДИВИДУАЛЬНЫМ ГРАФИКОМ ОПЛАТЫ

БЕЗОПАСНО, БЕЗ ОТЕКОВ, БЕЗ БОЛИ!

ПРИ УСТАНОВКЕ ИМПЛАНТАТА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ХИРУРГИЧЕСКИХ ШАБЛОНОВ, ПОЗВОЛЯЕТ ВЫПОЛНИТЬ ПРОЦЕСС ЛЕЧЕНИЯ, КАЧЕСТВЕННО И С ВЫСОКОЙ ТОЧНОСТЬЮ. ВРАЧУ ОСТАЕТСЯ ТОЛЬКО СЛЕДОВАТЬ ИНСТРУКЦИЯМ, СОСТАВЛЕННЫМ НА ЭТАПЕ ПЛАНИРОВАНИЯ.



Рис. 2. Раскадровка фильма демонстрируемого пациентам в стоматологической клинике «Карат» во время подготовки и обсуждения плана предстоящей стоматологической реабилитации с помощью управляемой компьютером дентальной имплантации

окончания (рис. 1 а, б), что придает последнему большую уверенность потому что делает процесс лечения понятней и проще с его точки зрения.

Хотя программа «Simplant» представляет собой настоящий прорыв в реставрационной стоматологии с точки зрения простоты и предсказуемости, следует учесть все же, что пациент редко проявляет желание и способности разобраться в медицинских аспектах и деталях предстоящего лечения. Он больше полагается на врача, его уверенное поведение, квалифицированное суждение, способность просто и доступно объяснить и показать в понятной форме суть предстоящих процедур, возможные риски и способы их избегания. Безусловно, немаловажно обсуждения времени операции, возможности получения временного протеза в день операции, стоимость лечения поэтапно в деталях и другие финансовые вопросы. Пациенты плохо воспринимают выражаемое врачом явное нежелание вдаваться в детали, обсуждать финансовые вопросы либо отвечать на них неконкретно с глубокомысленным видом демонстрируя свою значимость. Таким образом, личность врача, его интеллигентность, профессиональные знания, уважительное отношение к пациенту, готовность пойти навстречу в обсуждении любых вопросов, открытость и честность – все это существенные, наряду с упомянутыми выше приемами способы достижения согласия. Не следует демонстрировать видео или фото различных «эффектных» этапов успешных операций и положительных исходов лечения особенно с демонстрацией лиц пациентов. Лучше показывать небольшие по продолжительности видеофильмы или «мультки» и делать это для группы пациентов во время ожидания в холле. Не следует слишком упрощать ситуацию с предстоящей пациенту дентальной имплантацией, но непременно подчеркнуть положительные моменты управляемой компьютером дентальной имплантации акцентируя надежность, безопас-

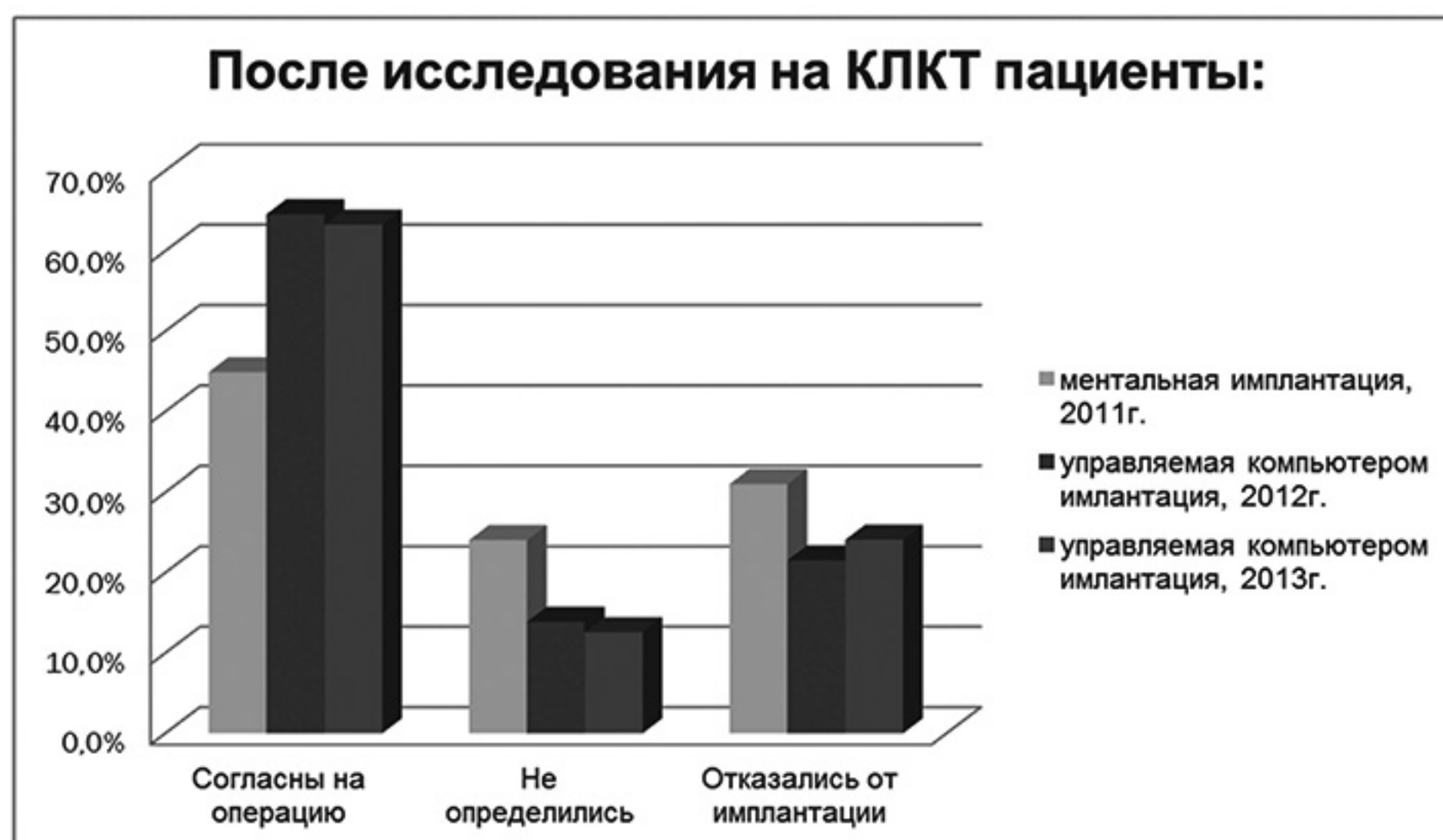


Рис. 3

ность процедуры, отсутствие разрезов, боли при операции а также возможность окончания лечения в одно посещение (рис. 2).

Связь между врачами специалистами и пациентами должна постоянно улучшаться. По-настоящему командный подход возник в имплантологии только с появлением эффективных коммуникаций таких как программа «Simplant». Дентальная имплантация стала более эффективной, весь процесс имплантации стал легче. Это привело к значительному увеличению количества пациентов согласившихся на имплантацию хотя многие из них до этого, будучи достаточно как сами полагали, информированными не соглашались на дорогостоящее лечение. С началом работы с программой в стоматологической клинике «Карат» содержание консультаций пациентам коренным образом изменилось. Томографическое (КТ) исследование, программа «Simplant», понятный пациенту план стоматологической реабилитации, точный финансовый план и использование финансовых инструментов увеличили число пациентов согласившихся на дентальную имплантацию «по новым правилам» более чем на 20% (рис. 3).

Первым шагом в повышении мотивации к дентальной имплантации является обучение каждого пациента чтобы оправдать их ожидания. Лучшим временем для обучения пациентов должен быть период предшествующий принятию ими решения. Иначе планы останутся предположениями, а не решением.